

事務所通信 リソース

2025年10月号 VOL. 184



安心が私たちの商品です

税理士法人 中央総合会計

URL: <http://www.csk-i.com>

■ 旭川事務所 〒070-0037

旭川市7条通13丁目 59 番地 4
TEL: 0166-25-4131
FAX: 0166-25-4132
E-mail: cyuou@csk-i.com

■ 北見事務所 〒090-0023

北見市北 3 条東 2 丁目 14 番地
TEL: 0157-24-8866
FAX: 0157-24-6108
E-mail: cyuou-kitami@mocha.ocn.ne.jp

■ 札幌事務所 〒060-0001

札幌市中央区北 1 条西 7 丁目
1-1 プレスト 1・7 5 階
TEL: 011-558-6131
FAX: 011-558-6132
E-mail: cyuou@csk-i.com

■ 相続税相談センター

税理士法人
中央総合会計内相談室
【旭川】TEL: 0166-25-4139
【北見】TEL: 0157-24-8866
【札幌】TEL: 011-558-6131

※このリソースは以前のものも含め当事務所のホームページに掲載されています



多くの人は、成功したら「自分の能力や努力のおかげ」と考え、失敗したときは「運が悪かった」「環境が悪かった」と考えがちだそうです。

これは「自己奉仕バイアス」と呼ばれ、自分のプライドや自尊心を保つための無意識の心の防衛機制ともいえます。いわゆる負け惜しみも、人間らしい心のバリアみたいなものですね。

知っとこ! 「税」のマメ知識

今月のマメ知識 【税務署長の処分不服がある場合には】

税務署長が行った処分に不服がある場合、納税者は不服申立てにより救済を求めることができます。処分の通知を受けた日の翌日から3カ月以内に、処分を行った税務署長に対し再調査の請求が可能です。これは課税庁自らが処分



の妥当性を再検討する手続で、その請求の結果、納税者に不利益な変更が発生することはありません。

再調査の決定後も不服がある場合には、その通知を受けた日の翌日から1カ月以内に国税不服審判所に審査請求を行うことができます（納税者の選択により、再調査を経ずに直接、国税不服審判所に審査請求を行うことも可能です）。国税不服審判所では審判官が中立の立場で調査・審理を行い裁決書により判断を示します。その裁決にも不服がある場合は、6カ月以内に裁判所に訴訟を提起することができます。国（税務署）は審判所や裁判所への資料作成、提出に専門の担当者がいて対応しますが、納税者の代理人である税理士が、通常業務の間に対応するので、苦労が必要になります。

今月の偉人 【モーツァルト】

ヴォルフガング・アマデウス・モーツァルトは18世紀の作曲家・演奏家で、古典派音楽の巨匠です。

オーストリアのザルツブルクに生まれ、幼い頃から音楽の才能を開花させて5歳で初の作曲をし、ヨーロッパ各地を巡業して神童ぶりを披露しました。

交響曲、オペラ、室内楽など作品は多岐に渡ります。経済的には恵まれず、35歳の若さでこの世を去りました。「夢を見るから人生は輝く」の信念は、優美で普遍的なメロディで世界中の人々を魅了し続けています。

セミナー開催のお知らせ

弊社主催の「知っておきたいセミナー」を開催いたします。詳細は、チラシ・HPをご覧ください。

第33回 知っておきたいセミナー2025

日程 2025年10月21日(火)

時間 13:30~16:00 (受付13:15~)

場所 旭川市大雪クリスタルホール2階 レセプション室
(旭川市神楽3条7丁目1-45)

セミナー内容

第1部 効果的な採用手法と離職防止のヒント

第2部 間違った思い込みを排除！若手育成のポイント



今月のトピック 【レンタルおばあちゃん】

働くシニアが急増する中、依頼に応じて高齢の女性を派遣する「レンタルおばあちゃん」が好評です。着付けや洋裁などの特殊技能はもちろん、絵本の読み聞かせや家族問題の仲裁、話し相手など、年の功による包容力や安心感が喜ばれています。ぬくもりある存在そのものが仕事になる。一度ネットで検索してみてください。



【正しい 問い】

人手不足に困っている企業があります。そんな企業に「どんな募集をすると人が集まるのか」と問い、その答えを求めても役に立ちません。その企業に必要な人材、退職しない人材を集めるかが目的だからです。



「どんな人材が必要か」「どんな職場だと働きやすいか」の問いであれば、正しい解決の答えが導き出されます。

売上が低迷し、利益が出ない企業。これも「売上げを伸ばすにはどうしたら良いか」と問い、答えを求めても役に立ちません。

「なぜ利益が必要で利益を出すためには」という問いであれば、どのような売上げが必要か理解し、利益が出ない根本原因を解決することができます。

当社のミッション(使命)は何か。それは誰(顧客)に対してどのような役に立つのか、その結果どのような成果が顧客に生じるのか。売上や利益はミッション達成の手段や指標でしかありません。



『重要なのは正しい答えを見つけることではなく、正しい問いを見つけること。間違った問いに対する正しい答えは、危険とは言えないが役に立たない。』 (ピーター・ドラッカー)

正しい問いを見出し、答えを出す作業が経営かも知れませんが、なかなか難しいですが、考えてみて下さい。

税理士法人 中央総合会計 井内 敏樹

才人の言葉

強い者が勝つのではない
勝った者が強いのだ

「皇帝」と呼ばれたドイツのサッカー選手であるフランツ・ベッケンバウアーの言葉。

勝負の世界では結果がすべて。強さの評価は勝つことだけ。



【ひとりでしにたい】

文化庁メディア芸術祭のマンガ部門優秀賞を受賞したカレー沢薫の漫画。

孤独死や終活という重いテーマをコミカルに描いているため一読したい漫画です。



忙しい朝、服のシワが気になったら、シワの部分を霧吹きで少し湿らせてからドライヤーの温風を当ててみましょう。
熱と水蒸気ので細かいシワなら簡単に伸ばすことができます。アイロンを出し入れする手間がなく、急いでいるときに便利な裏ワザです。

